

Stafa Group groeit. We zijn dan ook regelmatig op zoek naar nieuwe collega's die samen met ons bouwen aan het succes van ons familiebedrijf. We vinden het belangrijk dat het prettig is om bij ons te werken; hard werken combineren we daarom met een plezierige werksfeer, korte communicatielijnen en goed teamwork. Samen bereiken we immers het beste resultaat!

## *We zijn op zoek naar een* **COMMERCIEEL MANAGER (V/M) 39 UUR P/W**

Standplaats Maarheeze

### **Functieomschrijving**

Als commercieel manager ben je verantwoordelijk voor het commercieel beleid en maak je onderdeel uit van het managementteam. Je geeft sturing en richting aan het salesteam (zowel intern als extern) waarbij je werkt aan vernieuwde verkoopstrategieën. Je bouwt samen met je team aan een daadkrachtige sales organisatie en je coacht hen voortdurend om alle aanwezige expertise optimaal te kunnen benutten. Vanuit je rol als commercieel manager kruij je in de huid van de klant en en zorg je ervoor dat Stafa zich klantgericht en commerciëler gaat profileren. Je taken en verantwoordelijkheden zijn:

- Aansturen, motiveren en coachen van het salesteam
- Beheren van belangrijke key-accounts
- Voortouw nemen in het verder ontwikkelen, implementeren en bewaken van commerciële plannen
- Analyseren van mogelijkheden bij bestaande klanten en het onderzoeken van nieuwe kansen
- Verzorgen van managementrapportages
- Opbouwen en onderhouden van een extern commercieel netwerk
- Zorgen voor een optimale samenwerking tussen de afdelingen sales en marketing
- Realiseren en monitoren van gestelde commerciële doelen
- Zorgdragen voor verdere professionalisering van het salesteam

### **Jouw profiel**

- Afgeronde commerciële bachelor opleiding
- Min. 5 jaar relevante werkervaring in een soortgelijke rol
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal (kennis van overige talen is een pre)
- Goede kennis van Microsoft Office (ervaring met Microsoft Dynamics NAV is een pre)
- Uitstekende commerciële en communicatieve vaardigheden
- Leidinggevende en coachende kwaliteiten
- Affiniteit met technische producten
- Proactief, stressbestendig, ondernemend, professioneel, gestructureerd en kwaliteitsbewust

### **Ons profiel**

Stafa Group is opgericht in 1977 en inmiddels uitgegroeid tot één van de grootste voorraadhoudende importeurs van bevestigingsmaterialen in de Benelux. Ons bedrijf telt inmiddels 120 betrokken medewerkers die zorgen dat we specialist zijn binnen onze markt. We hebben een assortiment van meer dan 75.000 artikelen waarvan een groot deel direct uit voorraad leverbaar is. Daarnaast leveren we grote industriële relaties een compleet pakket componenten vanaf tekening of model en zijn we specialist in klant-specifieke verpakkingsoplossingen. Bij alles wat we doen vinden we het bieden van service, het leveren van kwaliteit, een hoge mate van flexibiliteit en een persoonlijke benadering ontzettend belangrijk.

### **Aanbod**

Wij bieden een afwisselende en uitdagende baan binnen een team van collegiale en enthousiaste medewerkers. Verder zijn wij een groeiend, dynamisch en internationaal georiënteerd bedrijf waar ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling. Een fulltime werkweek bedraagt 39 uur. Uiteraard bieden wij prima primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden. Dienstverband per direct.

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Ivo van Gool (Sales Director), tel.: +31 (0)495-599888. Stafa hanteert bij de sollicitatieprocedure een screeningsbeleid. Dit houdt in dat we je originele diploma's en/of referenties kunnen opvragen en controleren. Sollicitaties met CV kun je richten aan Stafa Group t.a.v. Peter Duisters, Postbus 2670, 6026 ZH Maarheeze of naar [jobs@stafa.nl](mailto:jobs@stafa.nl)



*Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld*

[www.stafa.nl](http://www.stafa.nl)